



Vertriebsmanager im Außendienst (m/w/d)

Rottenburg am Neckar / Stuttgart

Unser Unternehmen

MICROMEDIA INTERNATIONAL ist ein **führender Softwarehersteller im Bereich der industriellen Fernalarmierung und Systemüberwachung**. Die **Verbindung von Menschen mit Maschinen** ist unsere Mission. Unsere Produkte finden Anwendung in Industriezweigen mit hohem Automatisierungsgrad, wie beispielsweise Automobilindustrie, Konsumgüterproduktion, Gebäudeautomatisierung, Wasserwirtschaft sowie Chemie- und Pharmaindustrie. Wir sehen uns als Schnittstelle zwischen **Industrie- und Telekommunikationstechnologien** – unsere **Expertise** ermöglicht es uns, innovative Störmeldesysteme anzubieten, welche die Sicherheit, Mobilität und Reaktivität von Belegschaften erhöhen. Unser europäisches Headquarter ist in Meylan (Grenoble), Frankreich. Unsere deutsche Außenstelle befindet sich in Rottenburg (Nähe Stuttgart).

Für unser Vertriebsgebiet Deutschland suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als Vertriebsmanager (m/w/d) im Außendienst.

Ihre Aufgaben

Als Vertriebsmanager sind Sie die **Außendienst-Präsenz** unserer deutschen Außenstelle in Rottenburg und verantwortlich für die **Betreuung unseres deutschsprachigen Kundenstamms**.

Innerhalb Ihres Verkaufsgebiets akquirieren Sie selbstständig neue Kunden und **betreuen bzw. erweitern bestehende Geschäftsverbindungen**. Dazu ermitteln Sie kontinuierlich den Bedarf im Verkaufsgebiet und behalten die **Gebiets- und Strukturentwicklung im Blick**. In enger Zusammenarbeit mit Ihren Kollegen koordinieren Sie neben den vertrieblichen Aktivitäten im Verkaufsgebiet einen perfekten **Service für unsere Kunden**. Sie verhandeln Vertragsvereinbarungen, führen Jahresgespräche, setzen Maßnahmen zur Kundenbindung um, realisieren Verkaufsaktionen und vertreten **Micromedia International** bei Messen und Tagungen.



Ihre Qualifikation

- Sie haben **fundierte Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Bereich Automation, SCADA, oder Telekommunikation**
- Sie sind sowohl **mit der technischen als auch kommerziellen Beratung vertraut** und erfolgreich im Handling kundenspezifischer Anforderungen
- Sie haben die Fähigkeit, ein **starkes Netzwerk zu Partnern, Kunden und Kollegen** aufzubauen
- Sie haben ein **abgeschlossenes Studium / abgeschlossene Ausbildung** im Bereich BWL, IT, Automation oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie zeichnen sich durch langfristig ergebnisorientierte Arbeitsweise, Eigeninitiative, analytisches Denken, Teamfähigkeit und Organisationsstärke aus
- **gute Englischkenntnisse und internationale Reisebereitschaft** runden Ihr Profil ab

Ihre Vorteile

- **Internationales, teamorientiertes Betriebsklima**
- **flache Hierarchie** und **hohe Freiheitsgrade** in der Realisierung Ihrer Aufgaben
- Eine **individuell gestaltbare, leistungsgerechte Vergütung**
- **Pkw** zur geschäftlichen und privaten Nutzung
- **Eigenständiges Arbeiten im Home Office möglich (bundesweit)**

Einsatzbeginn:

ab sofort

aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung an:

MICROMEDIA DEUTSCHLAND
Jens EBERLE
Hessentorstraße 77
72108 Rottenburg

T: +49 7478 77 59 400

E: info.de@micromedia-int.com